Dynamic





- ▶本簡報是依據本公司各項來源所獲取資訊做出之預測未來實際運營方針、 財務狀況、業務成效等,可能因國內外各種無法預料之因素、風險而有所 差異,日後如有變動或調整仍以公開資訊觀測站之資訊為準。
- ▶ 本簡報不得視為買賣有價證券或其他金融商品的重要約或要約之誘因。
- ▶ 為方便讀者閱讀,本簡報係由中文版翻譯為英文版。若英文版與中文版有任何不一致或解釋上有所差異,均以中文版為準。

公司介紹

營運概況

產業概況

未來發展











成立時間:民國62年6月25日

資本額:新台幣 508,540 千元

董事長:林進能 先生

總經理:蔡昌均 先生

主要產品:

- ✔ 高爾夫球頭及球具之製造、裝配及銷售。
- ✓ 五金鑄件。
- ✓ 複合材料製品

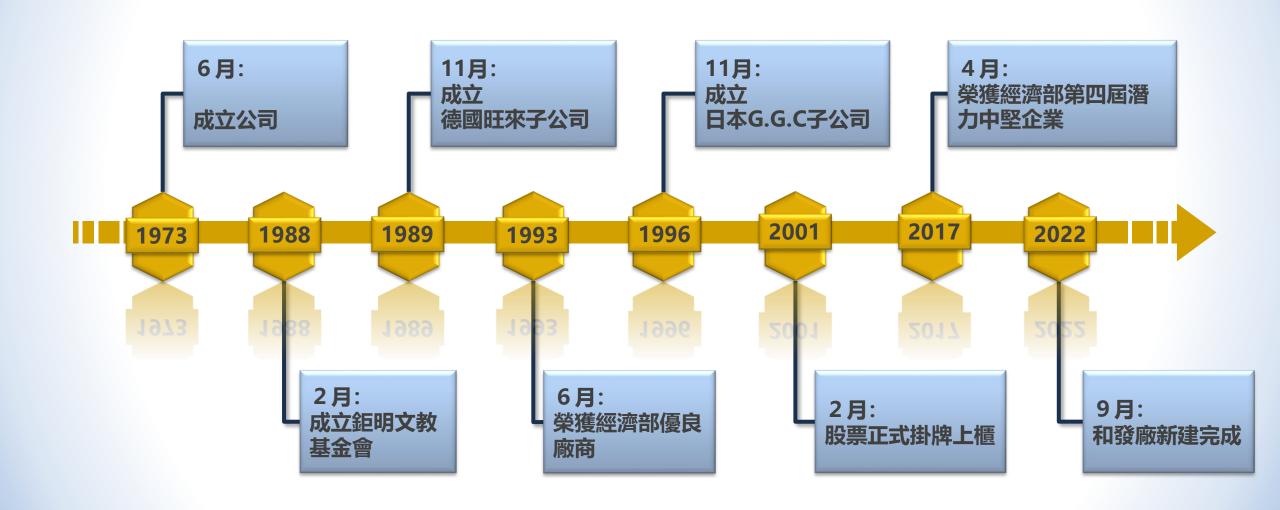




子公司(高爾夫球配件銷售通路/自有品牌球具銷售)











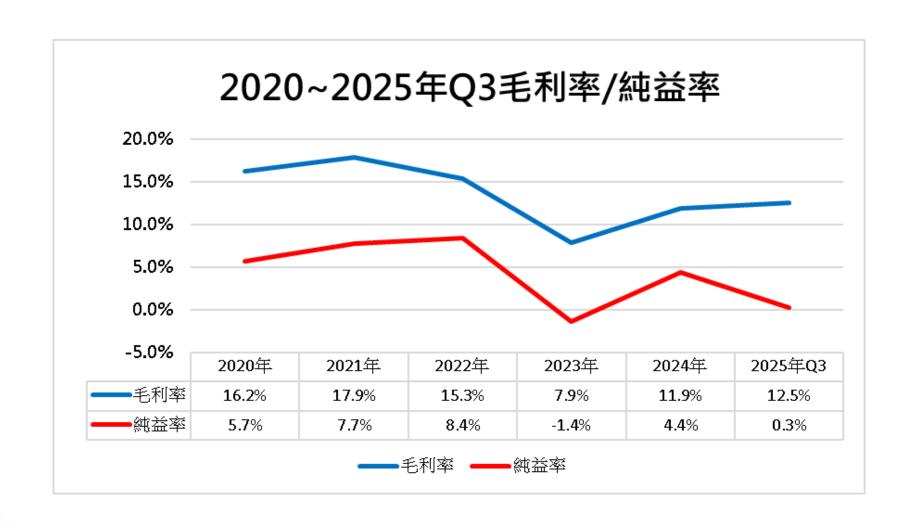






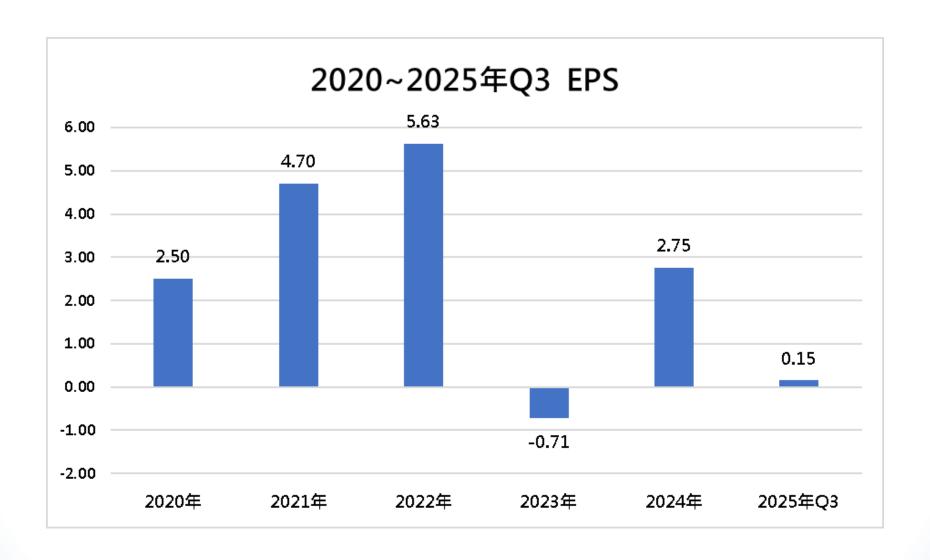






2020~2025年Q3 EPS













五金零件鑄件

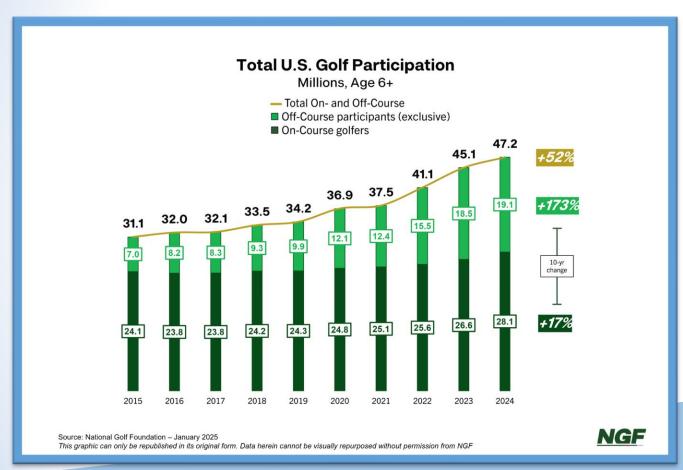






高爾夫球產業(I)





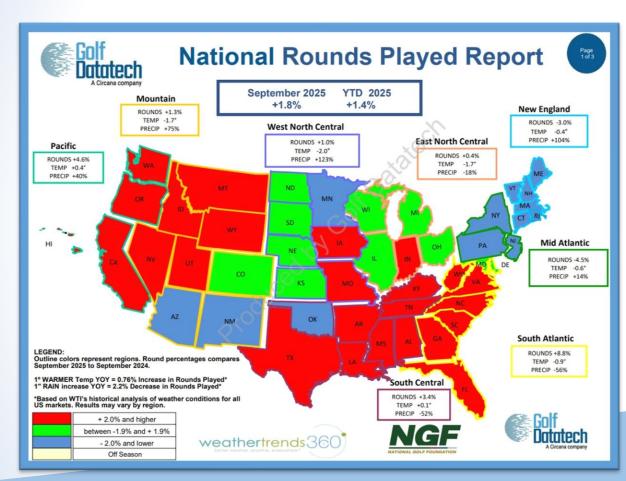
資料來源: https://www.ngf.org/short-game/golfs-state-of-industry-in-3-minutes/

2025年1月發布的美國高爾夫參與人口統計資料

- 2024年總參與人數達 4,720萬人 (6歲以上)
 - ·較2015年的3,110萬人成長52%。
- 傳統球場打球人數穩定成長。
- 非球場型高爾夫活動(室內模擬器)爆發式成長,成為推升整體市場的主力。

高爾夫球產業(II)





資料來源: https://www.ngf.org/full-shots/september-2025-national-rounds-played/

2025 年9月開球回合數報告

- 整體美國高爾夫球場的 9 月回合數較去年同期增加 約 +1.8%。
- 年初至9月(YTD)累計回合數較去年同期
 領先約+1.4%。
- 此增長表示美國高爾夫市場「穩步回升並有 望創紀錄」。
- 對於球具產業而言:回合數增加,使用頻率 提升,替換需求或新裝備需求可能增加。





表2 我國體育用品業產值統計-按產品分

	2019年	2020年	2021年	2022年	2023年	2024年	2025年 1-3月				
產值(億元)											
體育用品製造業	551	638	930	555	472	479	121				
高爾夫球用品	128	111	170	195	152	157	45				
室內健身器材	278	384	578	168	165	167	38				
其他	145	143	182	192	155	155	37				
年增率(%)											
體育用品製造業	13.9	15.7	45.8	-40.3	-14.9	1.5	5.6				
高爾夫球用品	12.0	-13.3	53.2	14.9	-22.1	3.4	24.1				
室內健身器材	21.3	38.2	50.7	-71.0	-1.8	1.3	-15.9				
其他	3.4	-1.6	27.0	5.6	-19.2	0.0	11.0				
占比(%)											
體育用品製造業	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0				
高爾夫球用品	23.2	17.4	18.3	35.2	32.3	32.9	37.2				
室內健身器材	50.4	60.2	62.2	30.2	34.9	34.8	31.2				
其他	26.4	22.4	19.5	34.6	32.8	32.3	30.6				

資料來源:經濟部統計處「工業產銷存動態調查」。

備註:其他項產品含釣魚用品、其他體育用品及零配件。

國內體育用品業產值

- 隨這疫情降級解封,高爾夫球產業熱度隨著回升。
- 2021年產值回升至170億元,年增53.2%。
- 2022年續增至195億元,創歷年新高,年增 14.9%。
- ・ 2023年受高基期因素影響・致年減22.1%・
- 2025年1-3月因國外訂單增加,年增24.1%。

資料來源: https://www.moea.gov.tw/MNS/populace/news/News.aspx?kind=1&menu_id=40&news_id=119628

對等關稅分析(IV)



政治背景

- 美國推動「對等關稅」以平衡進出口稅率。
- 中國列入加徵清單,另受301條款懲罰性關稅(7.5%)影響。
- •台灣、越南屬 Annex I 國家,僅加徵20%對等關稅,具明顯競爭優勢。

產地	產品別	基本關稅	對等關稅	301條款	合計
台灣	球桿	4.4%	20%	_	24.4%
台灣	球桿頭	4.9%	20%	—	24.9%
中國	球桿	4.4%	30%	7.5%	41.9%
中國	球桿頭	4.9%	30%	7.5%	42.4%
越南	球桿	4.4%	20%	—	24.4%
越南	球桿頭	4.9%	20%	_	24.9%

關稅影響與鉅明策略

- 中國稅率約42%,出口競爭力下降,品牌訂單轉向台灣與越南。
- 鉅明布局越南廠(2025Q4量產),降低關稅風險。
- 與品牌客戶協商關稅調整條款,維持毛利穩定。
- 導入CNC精密加工,結合ESG低碳製造,提升信任與附加價值。





越南鉅明責任有限公司 海外產能與供應鏈彈性

1.越南廠背景:

- ◆ 2023 年 9 月完成越南子公司登記。
- ◆ 2024 年 設備導入與試產準備。
- ◆ 2025年 Q4 啟動試產階段。
- ◆ 2026 年進入量產期· 正式貢獻營收。

2.產品定位:

- ◆ 高爾夫球具金屬配件 粉末冶金 MIM 製程。
- ◆ 專注於高精密度、複雜 零件製造,符合高階球 具品牌需求。

3. MIM技術:

- ◆ 進行 推桿 與 鏤空挖 起桿 開發。
- ◆ 使用 共模 MIM (CO-MIM)技術 材料為 4140、4340 鋼
- ◆ 導入高強度複合結構成 形技術,提升製程精度 與強度。



越南鉅明責任有限公司 海外產能與供應鏈彈性

4. 未來面臨:

- ◆ 試產與量產時程仍受 設備安裝與客戶驗證 進度影響。
- ◆ 技術人員培訓與品質 驗證需與品牌同步完 成。

5. 潛在機會:

- ◆ 全球高爾夫市場穩健 成長,對高精度配件 需求上升。
- ◆ 越南具人力與地緣優勢,長期有助成本控制。



ESG 永續亮點摘要









環境保護

- ➤ 太陽能發電總量68萬KWh
- > 溫室氣體盤查與TCFD揭露
- ➤ ISO 14001認證與減碳行動

社會責任

- > 零職災目標達成
- ▶ 教育訓練8,075小時· 平均費用NT\$320/人
- ▶ 社區公益與社會回饋

公司治理

- ➤ 永續委員會每年報告4次 ESG議題
- ▶ 女性董事22.22%
- 無違規、無資安事件



Q & A

投資人關係聯絡資訊

發言人:

顏志憲 經理

代理發言人:

林萌妍 經理

連絡電話:

(07)787-5510#539

聯絡信箱:

eric_yen@dynamic.com.tw